

Editorial

An alle meine Corsairefreunde

Es ist mir immer ein Vergnügen und hauptsächlich eine Ehre, wenn ich die Ascorsaire Suisse bei Swiss Sailing oder innerhalb der Kommission der Klassen vertrete. Dank unserer Aktivitäten kann sich unsere Klasse rühmen, in Bern ein gutes Ansehen zu geniessen. Hinter den Optimisten, den Surprises oder anderen Schwergewichten, wie 470ern oder den Lasers, platziert sich unser Corsaire an 13. Stelle aller Klassen.

Es bereitet mir aber einige Sorgen, mich in die Hauptstadt zu begeben! An der letzten Sitzung der Präsidenten hat sich folgende Frage gestellt: «Warum sind wir mit einem steigenden Desinteresse gegenüber Vereinigungen und strukturierten Aktivitäten konfrontiert?» Um Antworten auf diese Frage zu finden, hat Swiss Sailing ein Projekt, genannt PRESTO lanciert. Die Präsentation dieses Projekts und die Schlüsse, die daraus gezogen

wurden, zählen auch für unsere Vereinigung. Sie lassen sich in wenigen Worten zusammenfassen: Wie Swiss Sailing bieten wir einen sehr guten Service an, unsere Ascorsaire ist top; aber wissen wir, wie unser Produkt verkaufen? Müsste sich unser Informationssystem nicht anderen Methoden anpassen?

Den Anfänger zu überzeugen, dass es nicht so schwierig ist, einmal im Leben an einem National in der Bretagne teilzunehmen, oder in Davos zu schlafen; einem Individualisten bei einer guten Flasche Wein im Kreis der Flotte zu erklären, wie er das Problem der Luvgierigkeit löst; einfach begreiflich machen, dass der Corsaire Vorteile bietet, wie kaum ein anderes Schiff dieser Kategorie!

Um die Ascorsaire ins richtige Licht zu setzen, Kontakt zu neuen Personen zu bekommen, welche einen Corsaire renovieren oder kaufen wollen, verfolgen wir eine Politik der Nähe. Wir waren an der Suissenautic, wir aktualisieren fortlaufend unsere Internetseite, es gibt das Bulletin, und wir dehnen unsere Aktivitäten geographisch aus.

Aber das Wichtigste bleiben die menschlichen Kontakte. In allen Ecken der Schweiz haben wir Leute, die diese Kontakte organisieren und erhalten. In diesem Bulletin publizieren wir die Namen all dieser Personen. Um unsere Absicht noch besser zu dokumentieren, setzen wir die Namen der Personen prioritär vor deren Aktivitäten!

Ein weiteres Thema ist die Sorge um die Sicherung der Monotypie des Corsaires. Im Dezember 2006 haben wir uns nach Paris begaben, um mit unseren Kollegen von der Ascorsaire France darüber zu diskutieren. Zusammen mit Philippe Gandar, dem neuen Präsidenten der Ascorsaire International, haben wir eine Reihe technischer Fragen aufgeworfen, auf die Antworten gefunden werden müssen innerhalb der schweizerischen und der französischen technischen Kommissionen. Anlässlich unserer Generalversammlung im März hat Dieter bereits einige Erklärungen dazu abgegeben. Sobald konkrete Antworten vorliegen, werden wir sie im Internet kommunizieren.

Der Vorstand, die Delegierten, eure Flottenchefs und ich selbst wünschen euch eine schöne Segelsaison und hoffen den einen oder andern an unseren Regatten und der Croisière zu sehen! Vergesst nicht, wie kurz unsere Sommer sind, profitiert von den ersten schönen Tagen, schickt den letzten Pinselstrich in den Herbst zurück... der als Entschuldigung dient, das Schiff vor der Türe zu behalten!

Herzliche Grüsse
Euer Präsident, SUI 690
Hervé

A tous mes amis corsairistes

C'est toujours avec plaisir et surtout avec honneur que je représente l'Ascorsaire Suisse chez Swiss Sailing ou au sein de sa commission des classes. Notre classe peut se vanter d'avoir à Berne une très bonne réputation grâce à nos activités et à notre organisation. Derrière les Optimists, Surprises ou autres poids lourds tels que 470 ou autres Lasers, notre Corsaire se place en 13ème position, toutes classes confondues...

Mais se rendre dans la capitale me pose également quelques soucis! A la dernière assemblée des présidents s'est posé la question de savoir pourquoi nous sommes confrontés au désintérêt toujours plus marqué pour tout ce qui est association ou activités structurées. Swiss Sailing a lancé un grand projet nommé «PRESTO» pour essayer de trouver des réponses à cette question. La présentation de ce projet et l'analyse qui en a été faite peuvent être prisent

en compte pour notre association. Elles se résument en quelques mots: Comme Swiss Sailing, nous offrons un très bon service, notre Ascorsaire est au top mais savons-nous vendre notre produit? Notre système d'information ne doit-il pas s'adapter à d'autres méthodes?

Convaincre le débutant que ce n'est pas si difficile d'aller une fois dans sa vie faire un «National» en Bretagne, de dormir à Davos. Expliquer à l'individualiste que devant une bonne bouteille, au sein d'une flotte, il trouvera la solution à son problème de remontée au vent. Faire comprendre tout simplement que le Corsaire offre des avantages que peu de séries peuvent offrir dans sa catégorie!

Pour mieux vendre notre Ascorsaire, pour contacter toutes ces nouvelles personnes qui ont restauré ou qui veulent acheter un Corsaire, nous avons mis en œuvre une politique de proximité. Nous sommes allés à «Suissenautic», nous animons régulièrement un site internet, un bulletin, nous avons élargi géographiquement nos activités.

Mais le principal réside dans les contacts humains. Nous avons trouvé des gens dans tous les coins de Suisse qui ont mandat d'organiser et de nouer ces contacts. Dans ce bulletin nous publions une carte de Suisse avec tous les noms de ces personnes. Pour bien montrer notre intention, nous avons mis en priorité le nom de ces personnes plutôt que

leurs activités!

L'autre sujet de nos préoccupations est la sauvegarde de la monotypie du Corsaire. Nous nous sommes rendus à Paris en décembre 2006 pour en discuter avec nos collègues de l'Ascorsaire France. Avec Philippe Gandard, nouveau président de L'Ascorsaire International, nous avons soulevé une série de questions techniques qui doivent trouver des réponses au sein des commissions techniques suisse et française. Lors de notre assemblée générale de mars, Dieter a donné quelques explications sur ces questions. Dès que des réponses concrètes seront à disposition, nous vous les communiquerons sur notre site internet.

Le comité, les délégués, vos chefs de flotte et moi-même vous souhaitons une belle saison de voile et espérons vous voir à l'une ou l'autre de nos régates, à notre croisière! N'oubliez pas que les étés sont courts, profitez des beaux jours revenus et renvoyez à l'automne le dernier coup de pinceau... qui sert d'excuse pour garder le bateau devant la porte!

Meilleures salutations
Votre président, SUI 690
Hervé,